



Ingénieur Avant Vente Systèmes et Réseaux (H/F) – CDI – Strasbourg (67)

Présentation du client

Expert de l'informatique et du digital à 360°, mon client accompagne les entreprises sur toute la France. Grâce à une organisation par pôle d'expertise, les équipes de mon client réalisent des projets variés autour du cloud, de la cybersécurité, des réseaux, des télécoms, et des solutions collaboratives.

Animé par le goût de l'aventure humaine et l'innovation, mon client met un point d'honneur à valoriser le développement professionnel de ses collaborateurs. Ici, le digital est au service de l'humain, et chaque membre de l'équipe est encouragé à se dépasser et à innover.

Rejoindre mon client, c'est intégrer une entreprise où l'humain et l'innovation sont au cœur de leurs actions !

Missions et responsabilités

Votre mission consiste à **comprendre les besoins des clients et prospects** et à **proposer des solutions techniques adaptées à leurs besoins**.

Que vous soyez un **avant-vente confirmé** ou que vous disposez des compétences attendues, ce poste est fait pour vous !

Rattaché(e) au Responsable Technique, vous travaillerez au sein d'une équipe composée d'une quinzaine de personnes.

Notre client collabore avec les grands acteurs du marché et est reconnu au plus haut niveau de compétences et de certifications : Microsoft, VMWare, DELL, HPE, Datacore, Watchguard, Veeam, ARUBA ...

- **Accompagnement des équipes commerciales lors des rendez-vous d'étude des besoins client.**
- **Analyse de l'architecture en place et des usages.**
- **Collecte des attentes fonctionnelles et techniques.**
- **Élaboration d'une ou plusieurs architectures cibles.**

- **Aide à la préparation de l'offre commerciale.**
- **Présentation et vulgarisation des solutions proposées.**
- **Transfert des informations auprès des équipes de déploiement.**

Vous participerez également à la veille technologique et au maintien de vos compétences techniques sur différentes solutions. Cela inclut notamment le suivi des formations constructeurs, la participation à des groupes d'échanges internes et l'animation des nouvelles technologies auprès des équipes techniques et commerciales.

Profil recherché

Quelques-unes des compétences attendues :

- Excellentes compétences en communication et en présentation, avec la capacité de traduire des concepts techniques en termes compréhensibles pour les clients.
- Connaissance de Windows Server, Active Directory, M365 et des environnements virtualisés (Hyper-V, VMware).
- Compréhension globale de la cybersécurité.

Conditions proposées

- **Type de contrat** : CDI
- **Rémunération** : Salaire fixe en fonction de l'expérience
- **Avantages** : Voiture de service ou de fonction, participation aux bénéfices, mutuelle, formation continue
- **Localisation** : Poste basé à Strasbourg (67), avec des déplacements à prévoir en région

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi et à rejoindre une équipe passionnée par l'innovation et le service client, envoyez-nous votre candidature dès maintenant !